



Lunteren, 22 december 2014

Nieuwsbrief

Verbeek Broederij en Opfok gaat voor een sterke positie in de Europese pluimveemarkt en is daarom volop in beweging in een sterk veranderende uitdagende markt.

De pluimveemarkt is volop in beweging. Een markt die te maken heeft met lage eierprijzen, wet- en regelgeving, welzijnsontwikkelingen, liquiditeitsproblematiek en veterinaire issues. Al met al veel uitdagingen waar je als bedrijf in de pluimveesector op in moet spelen en op door moet ontwikkelen.

Verbeek is al langere tijd bezig om op deze ontwikkelingen in te spelen, samen met de onderscheidende fokkerijpartner 'Novogen'. In de Nederlandse markt heeft Verbeek al jaren een stevige positie, maar 2,5 jaar geleden met de overstap naar Novogen heeft Verbeek haar marktpotentieel kunnen vergroten met succesvolle activiteiten in verschillende Europese landen.

Wij zijn dan ook erg blij, dat Groupe Grimaud (de moedermaatschappij van Novogen) een belangrijk aandeel heeft genomen in Verbeek en samen met AgruniekRijnvallei aandeelhouder wordt van Verbeek. Zie bijgevoegd persbericht.

Naast de andere Europese distributeurs, wordt Verbeek daarmee gepositioneerd als belangrijkste distributeur van Novogen-producten in Europa, een ontwikkeling waar wij als Verbeek trots op zijn. Met dit strategisch partnerschap wordt Verbeek volop gesteund om haar ambities in de Nederlandse en Europese markt waar te maken. Wij willen dan ook in de diverse markten partner zijn in broedeieren, kuikens en hennen van topkwaliteit tegen concurrerende prijzen. Met de Novogen producten en een aangepaste organisatie - die efficiënt en flexibel is en streeft naar nieuwe vormen van samenwerken - sluit Verbeek goed aan op de verschillende markten waarin ze actief is.

Onze organisatie zal daarvoor als volgt worden aangepast.

- Een flexibele platte organisatie met een klein en slagvaardig team, dat graag samen met pluimveehouders en partners van pluimveehouders werkt aan rendement op het boerenerf.
- Focus op activiteiten, die nodig zijn om partner te zijn in broedeieren, kuikens en hennen van topkwaliteit.
- Uitbesteden van niet kernactiviteiten aan partners die staan voor kwaliteit en samenwerking.

Dit laatste betekent dat Verbeek met ingang van 1 januari 2015 haar dierenartspraktijk en transportactiviteiten uitbesteedt.

De dierenartsactiviteiten worden per 1 januari over gedragen aan DAP AviVet en DAP Ysselsteyn. DAP Avivet krijgt daarbij een dependance in het kantoor van Verbeek en neemt ook de apotheek over. Stijn van Dongen en een van de paraveterinaire medewerkers komen in dienst van DAP AviVet. Bert van Nijhuis gaat op zoek naar een toekomst buiten Verbeek.

De transportactiviteiten van Verbeek worden per 1 januari 2015 uitbesteed aan Soetendaal Agrologistics. Praktisch verandert er niets aan de huidige werkwijze. Soetendaal Agrologistics is het bedrijf van voormalig teamleider transport, Bertus Soetendaal. Als zelfstandig transportbedrijf gaat hij ook transportactiviteiten voor derden doen met een specialisatie in pluimveetransport.

Met deze ontwikkelingen zet Verbeek een volgende stap in een uitdagende pluimveemarkt in Europa. Wij zijn blij met de vele positieve reacties op onze producten in Nederland en Europa. Dit geeft een goede basis om de komende jaren door te groeien als partner die staat voor kwaliteit voor pluimveehouders in Nederland, België en onze nieuwe gebieden in Europa.



Herman Brus
Algemeen Directeur

Bijlage: persbericht