

# Mooie kip en mooie stal goed voor afzet



**BERRIE KLEIN SWORMINK**

Het uiterlijk van kippen en het legpluimveebedrijf gaan een rol spelen bij de afzet van eieren.

Volgens hoofd kwaliteit Jan van Esch van eierhandel Kwetters ontkomen legpluimveehouders niet aan een voortdurende stroom van nieuwe eisen die vanuit de afzetmarkt op hen afkomt. Van Esch was deze week in Voorthuizen een van de sprekers bij de relatieavond van Verbeek Broederij en Opfok.

'Vroeger was het voldoende als een pluimveehouder eieren leverde die voldoende scoorden voor een rijtje kwaliteitsaspecten als vuilschaligheid en haarscheurtjes. Die termen van toen, daar hebben we het helemaal niet meer over. We gaan er simpelweg van uit dat geleverde eieren altijd aan die basiskwaliteitseisen voldoen', aldus Van Esch.

Eieren van goede kwaliteit leveren wil volgens hem zeggen: voldoen aan de verwachtingen van de klant. 'Die verwachtingen veranderen voortdurend in de tijd.'

Eisen waar pluimveehouders de

komende jaren mee te maken kunnen krijgen, hebben onder meer te maken met garanties voor het afwezig zijn van salmonella en dioxines, het gebruik van voeders die niet genetisch zijn gemodificeerd en deelname aan certificeringsprogramma's. 'Ook de uiterlijke presentatie van je bedrijf en die van je kippen speelt in toenemende mate een rol', benadrukt Van Esch. 'Ook als de kippen tachtig weken zijn, moeten ze een goed verenpak hebben.'

## EINDE LEGPERIODE

De kwaliteitsmanager benadrukt dat de uitdaging om eieren met een goede kwaliteit te leveren, zich vooral aan het einde van de legperiode bevindt. 'Ieder koppel kan vijfhonderd eieren halen. De vraag is alleen wanneer en hoe', legt Van Esch uit. 'Door de bank genomen gaat het met de eerste driehonderd eieren wel goed. Bij de volgende 150 tot tweehonderd eieren spelen, ras, management en voer een grote rol.'

Criteria waarop legpluimveehouders zich volgens Van Esch moeten richten bij hennen van tachtig weken

zijn: minder dan 5 procent tweede soort, minder dan 15 procent uitschouw en minstens 80 procent van de hennen heeft een goed verenpak.

## DUITSLAND

Voor de Nederlandse legpluimveehouderij is Duitsland de belangrijkste afzetmarkt. De meeste kwaliteitseisen komen dan ook daarvandaan. De eisen verschillen per marktsegment en die veranderen steeds. 'Er lijkt bijvoorbeeld ruimte te ontstaan voor eieren van hennen met onbehandelde snavels.'

Van Esch concludeert dat het er voor Nederlandse legpluimveehouders niet makkelijker op wordt om de Duitse markt te bedienen. Toch staan ze er goed voor. 'Het Nederlandse ei is het enige dat de Duitsers nog importeren. Sterke punten van onze pluimveehouderij: de eikwaliteit is beter, vooral vanwege de sterkte; Nederlandse pluimveehouders produceren zo'n vijftien tot dertig eieren per hen meer en profiteren van de kracht van gezinsbedrijven en we produceren dicht in de buurt van het Ruhrgebied.'

Snavels worden nu nog behandeld. In Duitsland lijkt echter ruimte te ontstaan voor eieren van hennen met onbehandelde snavels.

Archieffoto: Twan Wiermans

### Slachtvarkens

(in euro's per kilo geslacht gewicht, 75-95 kilo, type A, 50% vlees, incl. BTW, excl. commissie)

Verwachtingsprijzen

Week 40 Week 41

### Schape

(in euro's per stuk, franco verzamelplaats, incl. BTW, vracht en commissie)

Slachtschape

Leeuwarden

Utrecht

Purmerend

Week 40 Week 41

Week 40 Week 41

### Slachtrunderen

(in euro's per kilo geslacht gewicht, franco verzamelplaats, excl. BTW, vracht en commissie)

Maandlij

Leeuwarden

Utrecht

Purmerend